

LA FERME DE FLORIAN

Installation : 2019
maraichage

Wavrin (59)



Plein champ
4.5 ha



Tunnels
1 300 m²



1
ETP

OBJECTIFS



2017 - 2018

Démarrage du projet sur 4500 m² avec la couveuse à petit pas et l'espace test du germoir.

2019 - 2020

Installation sur 1.5 ha à la zone maraîchère de Wavrin avec 2 débouchés de commercialisation.

2023

La ferme s'étend sur 4.5 ha et 1300 m² de surfaces sous abri alimentant 5 débouchés de commercialisation.



couveuse d'entreprise

2017 — 2 500 M²

1.1 HA
en maraichage
+ 100 m² sous serres

1 ETP

investissement dans du matériel agricole

2018 ... 4 500 M²

400 m²

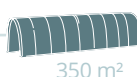


La couveuse d'entreprise et l'espace test du germoir, deux bons moyens pour s'installer ? L'intérêt de la couveuse cumulé à l'espace test du germoir a permis de se tester et éprouver son projet durant 2 ans. L'acquisition d'expérience sur le terrain tant sur la production et la création de débouchés a permis d'apprécier la concrétisation du projet agricole. L'objectif était également de limiter les risques dès le début l'installation.

2019



Installation
1.53 M²



350 m²

Présence d'un stagiaire en bac professionnel + saisonniers pendant les vacances et renforts automne /hiver

micro-tracteur, laveuse à légumes, canadien, tunnel (350 m²) + 50 m² de stockage, autoconstruction herse étrille

2020 ... 1.53 HA

350m²

2021 ... 4.5 HA

350m²

2022 ... 4.5 HA

1300 m²

2023 ... 4.5 HA

1300 m²

Achats d'outil en CUMA : tracteur, bineuse, pluvérisateur, dérouleuse à bâche + chambre froide



INVESTISSEMENTS :

2017-2020



Individuel :

Micro-tracteur, laveuse à légumes, canadien, tunnel (350 m²), herse étrille

Collectif :

Pulvérisateur, dérouleuse à bâche, tracteur, bineuse Monosem patte d'oie et disque buttoirs, chambre froide, semoir Ebra 4 rangs, broyeur à marteau, planteuse à poireaux Grégoire Besson

ÉVOLUTION ÉCONOMIQUES

La présence de la CUMA a permis de diminuer le niveau des investissements en début d'installation sur la zone maraîchère.

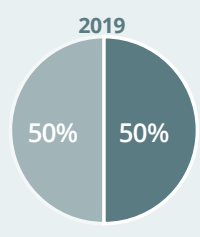
L'avantage est d'avoir du matériel neuf et de qualité et être efficace pour garantir un bon niveau de production. L'avantage de l'investissement en collectif est d'avoir une réflexion collective sur le choix des investissements, notamment sur les outils de désherbage.

Comparativement à une installation individuelle, cela permet une rapidité d'intervention, un gain de temps et une diminution du temps de désherbage manuel.

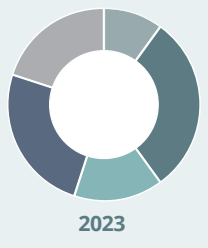
L'organisation en collectif à Wavrin permet différents échanges de savoir-faire et de savoirs entre producteurs et productrices. Des chantiers de plantation et de désherbage y sont régulièrement organisés. Chaque lundi matin une réunion sur la vie du collectif est organisée pour échanger et s'organiser collectivement.

CANAUX DE VENTE

(en % du CA)



- PANIERS
- MAGASINS SPECIALISÉS
- COOPÉRATIVES
- VENTE DIRECTE
- DEMI-GROS, RESTAURANTS

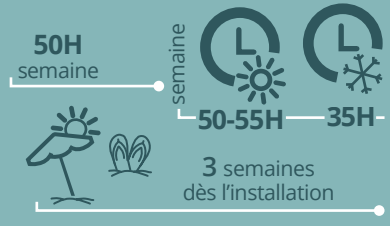


COMMERCIALISATION



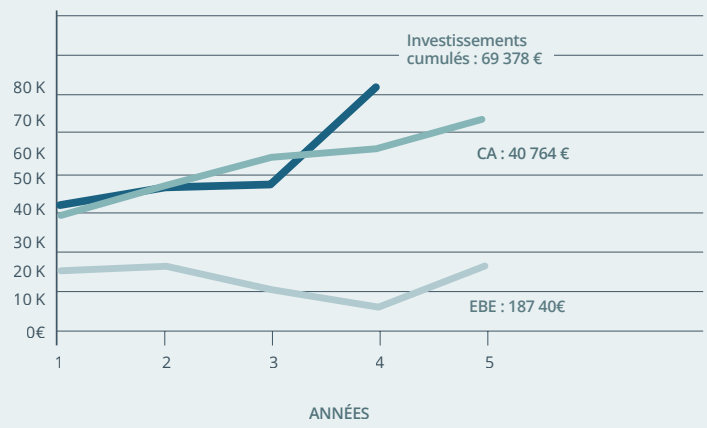
1ÈRE ANNÉE : 10 H de commercialisation par semaine	49 semaines de vente	5ÈME ANNÉE : 25 H de commercialisation par semaine	49 semaines de vente
--	----------------------------	--	----------------------------

ÉVOLUTIONS SOCIALES



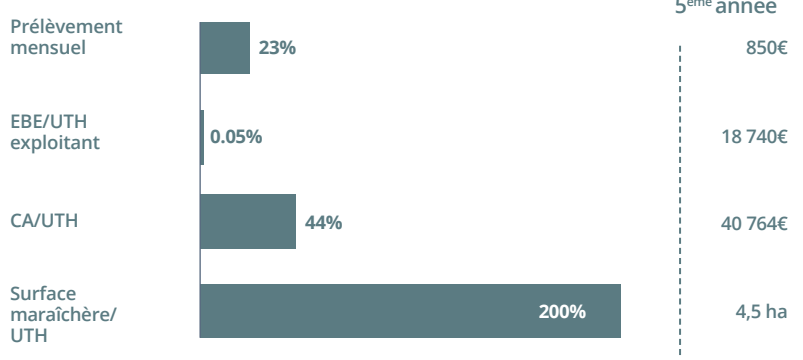
“L'évolution de la commercialisation à considérablement augmenter le temps de travail hebdomadaire. L'embauche d'un saisonnier (20h/semaine) à partir de juillet 2020 a pu permettre de limiter la hausse du temps de travail hebdomadaire. En 2023, l'embauche représente 1 temps plein sur le mois de juillet. Le contrat évolue à raison de 3h/jour sur les mois d'août à octobre et 1 journée par semaine sur les mois de novembre - décembre.

ÉVOLUTION DES RÉSULTATS ÉCONOMIQUES



ÉVOLUTION DES INDICATEURS

entre la 2^{ème} et 5^{ème} année



POUR PLUS D'INFORMATIONS, VOUS POUVEZ CONTACTER :
Valentin, v.dubois@bio-hdf.fr